

## ANEXOS

## **Anexo 1:**

### **Biotecnología agrícola.**

#### **BIOTECNOLOGÍA AGRÍCOLA**

*Los primeros productos biotecnológicos fueron los medicamentos como la insulina utilizada para combatir la diabetes. Muchas compañías iniciaron una profunda transformación que hoy se traduce en la aplicación del conocimiento científico en el campo de la genética y la biología de las plantas al desarrollo de los cultivos biotecnológicos, como la Soja RR, Maíz Bt, Algodón Bt y Algodón RR. La Biotecnología agrícola es una de las herramientas que más avances ha traído en los últimos años a la producción de alimentos y fibra.*

#### **¿Qué es la Biotecnología?**

Cualquier técnica que utiliza organismos vivos para elaborar o modificar productos, para mejorar plantas o animales, o para desarrollar microorganismos con propósitos específicos.

**En los años 70 y 80** los descubrimientos científicos dieron origen a un proceso de 3 pasos en la Biotecnología moderna, fundamentados en la técnica de Ingeniería Genética, que permite realizar modificaciones puntuales y precisas del ADN:

- 1.** Identificación y aislamiento de un gen de las cadenas de ADN del organismo donante mediante tijeras químicas (enzimas de restricción nuclear).
- 2.** Transferencia del gen aislado al ADN del organismo receptor mediante ligasas de ADN que actúan como adhesivo.
- 3.** El organismo receptor decodifica la información proveniente del nuevo gen, produciendo entonces una nueva proteína que le permitirá adquirir una nueva propiedad (o rasgo).

#### **Genes que se introducen en las células de las plantas**

##### **¿Qué es un Gen?**

*La unidad biológica que determina las características de los organismos. Los genes están formados por ADN y se dispone en largas cadenas dando lugar a los cromosomas.*

células vegetales receptoras.

Esas células modificadas deberán multiplicarse hasta lograr plantas enteras, que luego se utilizan para cruzar con otras plantas de la misma especie y lograr variedades de excelencia que contengan el nuevo rasgo introducido. Las bacterias constituyen una fuente muy importante de rasgos beneficiosos que pueden usarse en la actualidad.

La posibilidad de transferir genes entre especies usando técnicas tradicionales de apareamiento ha demostrado sus limitaciones.

### **¿Qué es la Ingeniería Genética?**

*Es un conjunto de técnicas de laboratorio que permite transferir genes de un organismo a otro.*

Una pregunta que usualmente surge cuando se habla de Biotecnología es...

### **¿Comemos genes?**

Sí, una comida completa hecha con carne, trigo, papas y hortalizas convencionales, tiene aproximadamente 250.000 genes diferentes, en billones de copias. Si a esta receta se le agregan unos 5 alimentos derivados de cultivos genéticamente modificados, se le suman unos 10 ó 15 genes adicionales, los cuales son digeridos rápidamente y sin consecuencias para la salud.

### **¿Los cultivos genéticamente modificados son seguros para el consumo?**

Los cultivos genéticamente modificados disponibles son tan seguros como los cultivos tradicionales, los cuales son sometidos a más pruebas y controles antes de llegar al mercado que los convencionales.

## **Aprobaciones y seguridad para productos a nivel global**

Las entidades que regulan la biotecnología para garantizar su seguridad y eficacia en EE.UU son:

**EPA** (Agencia de Protección del Medio Ambiente de los EE.UU.)

**USDA** (Departamento de Agricultura de los EE.UU.)

**FDA** (Administración de Alimentos y Drogas de los EE.UU.)

Los productos alimenticios genéticamente mejorados se regulan de la misma manera que los alimentos producidos por otros medios.

Cada uno de estos productos es evaluado en cuanto a su seguridad, alergenidad y toxicidad

El **FDA** evalúa la seguridad de los nuevos ingredientes biotecnológicos que se agregan a los alimentos. Lo hace de la misma manera que hoy día evalúa un nuevo aditivo para alimentos, tal como puede ser un conservante o un colorante agregado a una mezcla para tortas o a una bebida gaseosa.

#### **En Argentina:**

**SAGPyA** (La Secretaría de Agricultura Ganadería Pesca y Alimentos) a través de **CONABIA** y **SENASA**, regula las aprobaciones de productos genéticamente mejorados

**CONABIA** (Comisión Nacional Asesora en Biotecnología Agropecuaria): evalúa aquellos aspectos relacionados con la seguridad ambiental

**SENASA** (Servicio Nacional de Sanidad Agroalimentaria): los que corresponden al consumo humano y animal.

Argentina fue el primer país de Latinoamérica que implementó un sistema organizado para evaluar la bioseguridad de los cultivos genéticamente modificados. La Secretaría de Agricultura Ganadería Pesca y Alimentos, es la institución que regula la liberación y /o comercialización de estos cultivos. La Comisión Nacional Asesora en Biotecnología Agropecuaria (**CONABIA**) de esta Secretaría, fue creada en 1991 en repuesta a la necesidad que se había planteado en ese momento, respecto de la autorización que es necesario obtener de los gobiernos para liberar (sembrar) estos cultivos con fines experimentales en una primera etapa y eventualmente, para su comercialización.

Es en esta instancia, en la que otros grupos dentro de la Secretaría deben efectuar evaluaciones específicas: la Comisión de Bioseguridad Alimentaria de **SENASA** (Servicio Nacional de Sanidad Agroalimentaria) que determina la inocuidad y aptitud nutricional del cultivo genéticamente modificados, y la Dirección de Relaciones Agroalimentarias Internacionales, que evalúa el posible impacto que la comercialización de ese cultivo podría tener en los mercados. Pero antes de poder solicitar la aprobación comercial para un nuevo cultivo genéticamente modificados, los obtentores (ya sea una empresa privada o una universidad o centro de investigación), deben cumplir con una etapa previa de ensayos a campo de tipo experimental en el país. En esta etapa, es **CONABIA** el organismo que evalúa la bioseguridad ambiental de los cultivos GM que serán sembrados en estos ensayos a campo y establece las condiciones controladas que se cumplirán, así como las inspecciones que se realizarán periódicamente en dichos campos.

Una vez concluida esta etapa, es posible solicitar la aprobación para comercializar, que dependerá de las evaluaciones independientes de las tres comisiones regulatorias, que elevan sus decisiones al Secretario de Agricultura, quien es en última instancia quien decide otorgar o rechazar las aprobaciones. Los criterios que manejan tanto **CONABIA** como **SENASA** para llevar adelante el proceso evaluatorio, se compatibilizan con los que se aplican en las agencias

Australia y Nueva Zelanda, Canadá y Japón). Estos se basan en el Enfoque Comparativo y en la evaluación caso por caso, respaldados por las consultas de expertos y recomendaciones de los organismos internacionales como OMS, FAO y Codex Alimentarius.

## ANEXO 2

### Agroquímicos comercializados por Miru Agopecuaria



#### ROUNDUP

##### Características

Roundup es un herbicida sistémico y biodegradable, no selectivo, de amplio espectro de acción y comprobada efectividad para el control de malezas perennes con sistema radicular profundo y especies anuales y bianuales, gramíneas y latifoliadas.

##### Beneficios

- Roundup es seguridad de control. Su exclusiva fórmula brinda un mejor control de las malezas.
- Roundup es seguridad para el usuario. Sus controles de calidad ofrecen la máxima seguridad para el productor. Su biodegradabilidad es una de las razones por las cuales es el herbicida más utilizado en el mundo.
- Roundup es soluciones: pionero en la era biotecnológica y en el desarrollo de nuevas formulaciones, acordes con la necesidad del productor actual.
- Roundup es calidad internacional. Su proceso de elaboración, comercialización, distribución y servicio técnico recibió el certificado ISO 9002.



## ROUNDUP MAX

### Características

Roundup Max es el único herbicida especialmente formulado por Monsanto para el sistema de producción de sojas Roundup Ready.

En su formulación se han extremado las características operativas del producto y se las ha combinado con las más convenientes proporciones de ingrediente activo, tensioactivo, aditivos e inertes, logrando así la mayor tolerancia por parte de las sojas Roundup Ready, con el más efectivo control de malezas.

Su presentación en gránulos solubles en agua garantiza un control total de malezas, gracias a la máxima concentración de su nueva base química.

La eficacia de Roundup Max como Herbicida post-emergente selectivo para las sojas Roundup Ready, está respaldada por una nueva formulación de surfactante, el más adecuado para su principio activo.

Roundup Max es el único herbicida especialmente formulado para sojas Roundup Ready, aprobado por el SENASA.



### Beneficios

#### **Máxima efectividad de control y seguridad para el cultivo.**

Exclusiva formulación que garantiza un control total de malezas.

Roundup Max no posee componentes ni aditivos ni agentes químicos adicionales que pudieran dañar la soja Roundup Ready.

Roundup Max es calidad garantizada por Monsanto.

Simplicidad de manejo.

Un solo producto.

#### **Mayor ventana de aplicación.**

Facilidad de transporte, almacenamiento y manipulación.

Sin necesidad del agregado de herbicidas residuales.

Mayor cantidad de energía canalizada al crecimiento y la producción.

Sin restricciones en la rotación.

## ROUNDUP FULL II



Todos los glifosatos funcionan en condiciones ideales.  
Situaciones ideales para la aplicación de glifosatos.

Factores Ambientales:  
Óptima humedad relativa ambiente  
Buena humedad de suelo  
Alta Luminosidad  
Buena Calidad de agua  
Sin riesgo de lluvias

Gracias a la tecnología Transorb II, penetra y actúa mucho más rápido que cualquier otro glifosato:

- Mayor potencia
- Mayor eficiencia de absorción
- Mayor velocidad de control
- Mayor velocidad de translocación

Roundup Full II ofrece:

Mejor performance de control en malezas difíciles:

- Malezas grandes
- Malezas rustificadas
- Con Pilosidad Foliar
- Con Superficie foliar cerosa

Mejor performance en situaciones límites:

- Sequía
- Poca luminosidad
- Rocío
- Riesgo de lavado por lluvias
- Aguas duras

Menor cantidad de agua por hectárea de aplicación:

- Mayor autonomía
- Mejora la eficiencia en el uso de la maquinaria

Menor dosis por hectárea:

- Mayor practicidad por la utilización de menor cantidad de bidones



## ROUNDUP FG

### Características

Roundup Formulación Granulada es la nueva presentación de la fórmula líquida de Roundup. Es altamente concentrado, ya que 1 Kg de esta nueva fórmula, equivale a 2 lt de la formulación líquida.

Se presenta en gránulos solubles en agua limpia para ser aplicado como pulverizado. Su caja de 12 Kg es de cartón, material totalmente biodegradable.



### Beneficios

- Facilidad en la eliminación de envases, con el consiguiente ahorro en tiempo y menor impacto ambiental.
- Mayor comodidad por su facilidad de manejo, ya que una caja de 12 Kg pesa la mitad que un bidón de 20 lt y rinde un 20% más.
- Mayor eficiencia en el transporte, por ahorro en el gasoil, menor desgaste en los vehículos y menor número de viajes.
- Mayor eficiencia en el almacenamiento, por mejor aprovechamiento del espacio.
- Sin desperdicio, ya que se evitan derrames por salpicaduras y producto remanente en los envases plásticos.

Frente a la problemática de los envases plásticos, Roundup Formulación Granulada es la evolución natural que ofrece la practicidad de manejo sin dejar desperdicios.

## HARNESS-FLUSOL

### Características

El sistema Harness y Flusol conforma el más efectivo poder herbicida preemergente para el control de malezas anuales gramíneas y latifoliadas en los cultivos de girasol.

Es la combinación ideal para lograr la máxima efectividad y la mayor flexibilidad de uso, brindando el control de un amplio espectro de malezas, permitiendo el establecimiento del cultivo libre de competencia y con la residualidad más adecuada.



### Beneficios

- Más flexibilidad para adaptarse a las necesidades de cada lote.
- Mayor actividad del principio activo (Isómero activo 16% más concentrado).
- Amplio espectro de control de malezas.
- No necesita incorporación.

## GUARDIÁN

### Características

Guardián es un herbicida preemergente selectivo especialmente desarrollado para maximizar rendimientos en maíz y el único con protector específico para la total seguridad del cultivo.

Está registrado para el control de gramíneas anuales y distintas latifoliadas. Es de fácil aplicación y no necesita incorporación. Su residualidad es adecuada para mantener el cultivo limpio y permitir cualquier rotación.



### Beneficios

Control efectivo de las malezas durante el período de mayor sensibilidad del cultivo, de esta manera el maíz podrá mostrar toda su potencialidad y lograr un mayor margen bruto.

Guardián es el único herbicida formulado a base de acetoclor, que ofrece protección adicional, permitiendo siembras tempranas, resguardando el cultivo.

Guardián ha demostrado ampliamente ser el herbicida preemergente que mejor controla el Sorgo de Alepo de semilla.

Para ampliar el espectro de control en malezas de hoja ancha, Guardián admite la mezcla con otros productos, siendo la más utilizada la combinación con Atrazina Equipagro.

## ANEXO 3

### Maíces comercializados por Miru

#### Maíces "Dekalb":



#### ▶ **DK664 MG**

Máxima tolerancia al Mal de Río IV. Alta productividad. Tolerancia a sequía. Buena calidad de caña. Excelente potencial para "maíz de 2da. con alta tecnología"

#### ▶ **DK682**

Alto rendimiento. Máxima tolerancia al Mal de Río IV. Calidad de grano.

#### ▶ **DK682 CL**

Máximo rendimiento y plasticidad en el control de malezas.

#### ▶ **DK682 RR2\*\***

Alto rendimiento y plasticidad en el control de malezas.

#### ▶ **DK688**

Rusticidad y adaptación. Producción constante. Máxima tolerancia al Mal de Río IV.

#### ▶ **Aw170 MG**

Máxima tolerancia al Mal de Río IV. Muy buena calidad de grano y caña. Alto rendimiento. Siembra directa. Excelente potencial para "maíz de 2da. con alta tecnología".

#### ▶ **DK Feed RR2 (nuevo)\***

Para lotes enmalezados, donde hasta ahora era imposible sembrar.

#### ▶ **DK682 MG**

Máxima tolerancia al Mal de Río IV. Alta producción. Alta tecnología. Excelente calidad de caña. Excelente potencial para "maíz de 2da. con alta tecnología".

#### ▶ **DK682 MG CL**

El híbrido récord en producción, potenciado con el sistema Clearfield.

#### ▶ **DK684 RR2 (nuevo)\***

Máximo rendimiento y plasticidad en el control de malezas.

#### ▶ **DK688 MG**

Máxima tolerancia al Mal del Río IV. Adaptación. Rusticidad. Alto rendimiento. Tolerancia a sequía. Excelente potencial para "maíz de 2da. con alta tecnología".

▶ **Aw190 MG**

La más eficaz y moderna combinación de rusticidad, máximos rindes y tolerancia al Mal de Río IV.

▶ **DK700 MG (nuevo)**

Híbrido de amplia adaptación. Excelente tolerancia a Mal de Río IV y muy buena caña. Para lotes de variada calidad.

▶ **TIT. F1 MG**

Rentabilidad. Alto rendimiento. Menor riesgo. Menor costo. Protegido por MaízGard.

▶ **DK722 MG**

Buena tolerancia al Mal de Río IV. Muy buena caña. Amplia adaptación.

▶ **DK747 (nuevo)**

Ciclo completo de altísimo rendimiento, buena caña y tolerancia a Roya. Espiga cilíndrica de 18-20 hileras.

▶ **DK747 MG (nuevo)\***

DK747 con la protección a *Diatraea saccharalis* del gen MG.

▶ **DK758 IMI**

Sistema Clearfield. Alto rendimiento en buenas condiciones.

▶ **DK752 MG CL**

Producción probada y protegida. Sistema Clearfield.

▶ **DK780 S**

Alto volumen de materia verde y alto rendimiento en grano. Buena tolerancia al Mal de Río IV. Amplio período de picado.

▶ **350**

Calidad de grano. Buen comportamiento a Virus y Roya. Calidad para exportar.

▶ **DK834 MG**

Alto rendimiento con muy buena calidad de caña.

▶ **DK842**

El híbrido tropical de mejor estabilidad, sanidad y rendimiento.

▶ **DKB390 (nuevo)**

Híbrido simple de máximo rendimiento. Tolerante a *Fusarium* de caña, tizón y *Spiroplasma*.

▶ **DK842 MG**

El híbrido tropical de mejor estabilidad, sanidad y rendimiento.

Referencias:

\* Inscripción en trámite.

\*\* Registrado como DK682 RR.

## **ANEXO 4**

### **Actividades como Centro de Servicios**

#### **Pre-venta:**

Cooperar con la logística, recepción y redistribución a campo de Roundup y semillas

Participar en la planificación de las actividades del asesor, con énfasis en las estrategias y segmentación de visitas, para asegurar los objetivos de penetración, "market share" en el cliente y venta

Evaluar las actividades del asesor para el periodo (visitas por día según criterio de segmentación, ventas logradas por visita, hectáreas y productores relevados)

Preparar y enviar a Monsanto los valores recibidos de productores

Concienciar en la oportunidad e importancia del "cross selling" de las diferentes líneas de producto a un mismo cliente

Análisis, elaboración de estrategias y de planes de acción junto al Representante Técnico de Ventas<sup>1</sup> y asesores

Actualizar periódicamente la información del relevamiento

#### **Venta:**

Cooperar con la logística, recepción y redistribución a campo de Roundup y semillas

Consolidar los estimados de "Strip Test"<sup>2</sup>, Desafíos en Clientes y Prospectos<sup>3</sup>

---

<sup>1</sup> Gerente de ventas zonal o regional

<sup>2</sup> consiste en la entrega de bolsas de maíz en forma gratuita al productor para que siembre y luego compare con los rendimientos que le dio la semilla que está utilizando

<sup>3</sup> clientes potenciales

Participar en la planificación de las actividades del asesor, con énfasis en las estrategias y segmentación de visitas, para asegurar los objetivos de penetración, "market share" en el cliente y venta

Evaluar las actividades del asesor para el periodo (visitas por día según criterio de segmentación, ventas logradas por visita, hectáreas y productores relevados)

Facturar y retirar valores al productor para enviarlos a Monsanto

Planificar junto al asesor el periodo siguiente y dar seguimiento de las actividades del presente periodo

Asegurar el cumplimiento de los mix de ventas a productor, vinculando a los estimados de venta por productor y asegurando el correcto posicionamiento de híbridos y Roundup diferenciados por productor para su zona

Maximizar el "cross selling" de las diferentes líneas de producto a un mismo cliente

Analizar junto con el RTV y Logística, la evolución de los despachos

Análisis de propuestas de siembra de ensayos ("Strip Test" y desafíos) por segmentos de clientes y prospectos

Actualizar información de ensayos "Echos"<sup>4</sup> y Strip Test

Análisis junto a asesores y RTV de su 4<sup>to</sup> y 5<sup>to</sup> estimado de ventas

Evaluar junto con asesor y RTV la performance de venta de cada asesor (volumen vs. objetivo por productor, mix de productos, retención de cliente, share por cliente, nuevos clientes logrados, servicio de placas de siembra y prueba de frío, entregas a campo y satisfacción de clientes)

Actualizar periódicamente la información del relevamiento

### **Siembra:**

Analizar junto con su RTV el resultado de la campaña de ventas

---

<sup>4</sup> Ensayos comparativos de híbridos

Planificación de las actividades del asesor, con énfasis en las de visitas para evaluar nacimientos y eficacia de tratamientos de herbicidas y escapes. Énfasis en el profesionalismo de visitas, entrega de informe de visita.

Ejecución de metas de siembra de ensayos

Evaluar actividades del asesor para la campaña de ventas (ventas, ventas según estimado, penetración, share en clientes, retención, venta lograda por ensayo sembrado, etc.)

Planificar junto con los asesores las visitas de verano ("visitas en verde")

Seguimiento y atención de reclamos que garanticen la conformidad del cliente

Validar y consolidar el primer Estimado de Venta (EV)

Analizar junto al asesor el logro de ensayos y su vinculación con los objetivos de penetración y share

Colaborar con la planificación del carteo de ensayos, lotes de caminos y de ruta

Actualizar periódicamente la información del relevamiento en MAP

### **Evolución del cultivo:**

Seguimiento junto al RTV y asesor de las actividades de verano, en función a la penetración lograda, share por cliente, desafíos, "Strip Test" y ensayos logrados y no logrados

Análisis de indicadores de gestión y evolución del negocio junto a RTV y asesores, discusión de los ratios, prácticas y servicios dados y logrados, su impacto sobre el negocio y comparativo a la competencia (marca y distribuidores de otras marcas), definición de nuevas metas a lograr

Seguimiento de las actividades de planificación del asesor, énfasis en el posicionamiento de los productos según estimados, a través de visitas a lotes comerciales, "Strip Test" y desafíos que aseguren los objetivos penetración y share de cada cliente; énfasis en el profesionalismo de las visitas, con la entrega del informe de visita al productor e identificación del ensayo (carteles con el nombre del híbrido)

Planificar reuniones a campo en estado de grano lechoso y cosecha de los productores (prospectos y clientes) sin ensayos, que aseguren el posicionamiento y promoción de los productos y su relación con el estimado de ventas

Validar y consolidar segundo estimado de ventas

Análisis junto con el RTV de su 2<sup>do</sup> EV

Colocar y mantener los carteles de lotes y ensayo; tanto sea sobre ruta, camino de tierra o internos, para el logro de una promoción correcta que garantice una imagen de profesionalismo

Análisis, elaboración de estrategia y de planes de acción junto con el RTV y asesores, en base a la información del MAP

Planificar con RTV y asesores la cosecha de ensayos

Actualizar periódicamente la información del relevamiento en MAP

### **Cosecha:**

Dar seguimiento al plan de cosecha y envío de información de resultados de ensayos

Comunicar los resultados de cosechas a los productores

Validar y consolidar el 3<sup>er</sup> EV

Análisis junto al asesor de su 3<sup>er</sup> EV

Análisis junto al RTV de su 3<sup>er</sup> EV consolidado

Planificar las reuniones de cosecha que aseguren el posicionamiento y promoción de la línea de productos en clientes y prospectos

Analizar, interpretar y difundir los datos de resultados de cosecha

Retirar los carteles de ensayos rutas y caminos

Planificar con los asesores las actividades del próximo periodo

Actualizar periódicamente la información del relevamiento en MAP



### **Otras actividades**

Difundir la implementación de programas de refugio

Asistir a las capacitaciones de ventas

Mantener la información actualizada en el MAP

Dar soporte a las actividades del asesor

## **ANEXO 5**

### **Actividades de asesores agronómicos**

#### **Pre-venta:**

Visitar la totalidad de productores asignados más los prospectos de su territorio, con foco de mayor tamaño a menor (base: superficie de maíz)

Difundir los resultados de los ensayos (Echos, Strip Test y Desafíos) a clientes y prospectos

Formalizar ordenes de compra de Roundup y semillas

Proponer ensayos desafíos a quienes no formalicen una compra de semilla Dekalb

Actualizar periódicamente la información del relevamiento

#### **Venta:**

Visitar la totalidad de los productores que hayan formalizado la venta y recomendar aspectos técnicos, tanto de siembra como de elección de placa de siembra y la aplicación de Roundup

Visitar la totalidad de productores y cerrar las operaciones que hayan quedado pendientes

Actualizar información de intención de siembra para todos los cultivos

Actualizar información de ensayos "Desafíos", "Strip Test" y "Echos"

Actualizar periódicamente la información de relevamiento

Actualizar su estimado de venta productor por productor (4<sup>to</sup> y 5<sup>to</sup> EV)

Controlar las placas de siembra según los calibres despachados al productor

Colaborar con la logística de entrega de semilla al productor

## **Siembra:**

Actualizar datos de área sembrada por cultivo

Asistir a los clientes en la siembra

Preparar primer EV (Roundup + semillas) para la siguiente campaña

Sembrar los Strip Test en sus clientes y los Desafíos en prospectos

Actualizar datos de productores donde se hayan sembrado los ensayos

Actualizar la información de híbridos sembrados de la competencia

Formalizar ordenes de Roundup para soja

## **Evolución del cultivo:**

Visitar a clientes y prospectos con desafío para verificar nacimientos (2<sup>da</sup> visita)

Ídem anterior para verificar control de herbicidas y escapes de malezas, fertilización (estado fonológico V4 a V8) (3<sup>ra</sup> visita)

Ídem anterior para evaluación de llenado de grano (4<sup>ta</sup> visita)

Analizar plan de promoción de ensayos (visita de productores a ensayos)

Realizar días de campo en los "Echos" y "Strip Test" con productores (foco en prospectos)

Preparar 2<sup>do</sup> estimado de ventas

Cartelear lotes de clientes y ensayos (antes del 15 de diciembre)

Atender los reclamos dentro de las 48 horas de notificados, según el procedimiento de atención de reclamos

Actualizar periódicamente la información

Formalizar ordenes de compra de Roundup en cada visita

Planificar con el productor el uso de Roundup en barbecho

### **Cosecha:**

Planificar visitas a clientes y prospectos con ensayos para programar cosecha de ensayos

Cosechar ensayos y pesar lotes comerciales (5<sup>ta</sup> visita)

Organizar reuniones de cosecha de "Echos", "Strip Test" y "Desafios"

Actualizar información de rendimiento por híbrido y productor

Preparar 3<sup>er</sup> estimado de ventas

Formalizar ordenes de compra de Roundup para barbechos

### **Otras actividades:**

Promocionar y vender Roundup a los clientes de semillas ("Cross Selling")

Difundir el programa de refugios

Colaborar con la gestión de cobranza (recolección de valores, firma de contratos de canje, etc.)

Siempre mantener actualizada y analizar la información de su territorio.

## **Anexo 6**

### **Boleto de Venta de cereal**



**Anexo 7**  
**Carta de Porte**





## **Anexo 8**

### **Documento con datos de la carga**



**Anexo 9**

**Certificado de Depósito Intransferible**



## **Anexo 10**

### **Documento “Mandato/Consignación Liquidación**



## **Anexo 11**

### **Flujo de fondos ante disminución de precio de los granos**





## **Anexo 12**

### **Flujo de fondos ante aumento de precio de los granos**



## **Anexo 13**

### **Flujo de fondos ante disminución de cantidad de toneladas**



## **Anexo 14**

### **Flujo de fondos ante aumento de cantidad de toneladas**



**Anexo 15**  
**Presupuesto Mengo S.A.**

